

АРК – автономный роботизированный комплекс

ООО «Эйарси»



1. РЕШАЕМАЯ ПРОБЛЕМА

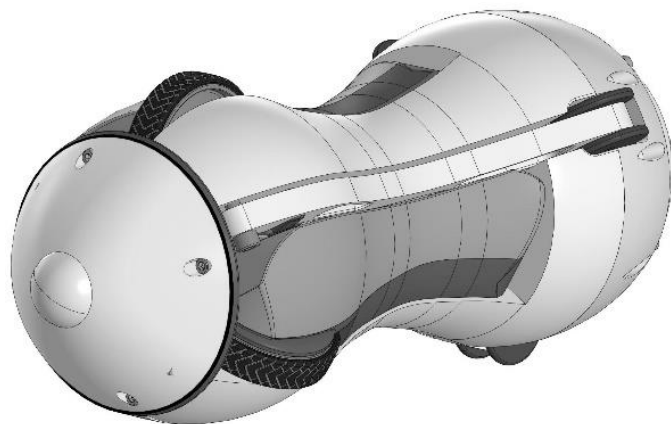
43%
водопроводных
и 37%
канализационных
сетей нуждаются
в замене

За 2015 год в России
было обнаружено
> 10000
нефтеразливов, из
них 92% — из-за
коррозии

Ежегодно
происходит до
22 аварий в год
на
нефтегазовом
комплексе

Задача – создание работа с широким спектром
технологических возможностей

2. ПРЕДЛАГАЕМОЕ РЕШЕНИЕ



прохождение
сложных участков
трубопровода



диагностика путем
УЗ, магнитного
контроля



видеокамера
с разрешением
FullHD



радиуправление
робототехнической
системы до 2 км



прогнозирование
срока службы
трубопровода



своевременное
устранение опасных
участков трубопровода

Автономная внутритрубная диагностика:

- трубопроводов Ду200-1420 мм
- трубопроводов сложной геометрии и отводов углом 45, 90, 180 градусов
- вертикальных участков до 50 м
- глубина исследования до 2000 м
- беспроводная связь с робототехническим комплексом
- электромагнитный, акустический и виброакустический контроль.

4

Полученных
патента
на изобретение

6

Опубликованных статей
в рецензируемых
журналах

4. АНАЛОГИ И КОНКУРЕНТЫ

Параметр	АРК	Конкурент №1	Конкурент №2
Технические параметры	 АРК	 S-100	 ТДК-400-М-Л
Динамика в трубопроводах	Отводы 45 ⁰ , 90 ⁰ , 180 ⁰ , вертикальные участки	Прямолинейные	Прямолинейные, наклонные, вертикальные
Рабочий диапазон Ду, мм	200-1400	100-600	700 – 1400
Автономность / питание	Есть / аккумулятор	Нет / кабель	Нет / кабель
Глубина просмотра	2000 м	300 м	160 м
Масса	15/45 кг	15 кг	100 кг
Производитель	Россия	Великобритания	Россия

5. БИЗНЕС-МОДЕЛЬ И РЫНОК

Разработан опытно-промышленный образец при поддержке ФСИ.

Потребность проекта:

1. опытно-промышленные испытания
2. инвестиции на исполнение IP-68 в размере 29,4 млн.руб.



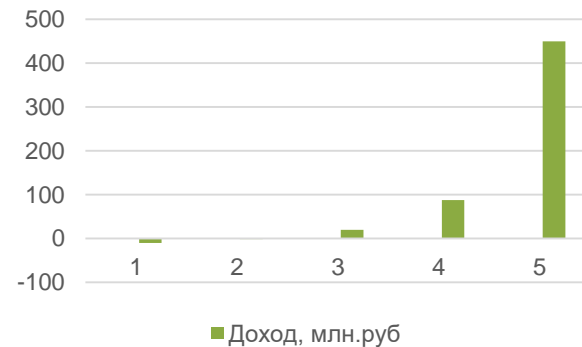
Предложение компании-заказчику:

Н	Вариант взаимодействия	Профит партнера
1	Инвестиционный займ на 5-7 лет	Преференции на выполнение диагностических работ и дисконт до 30% на 5-7 лет.
2	Покупка доли проекта до 30%	Обеспечение инвестиций, возврат инвестиций прямыми поступлениями от дивидендов.
3	Создание совместного предприятия	Бизнес.

6. ЗАПРОС К КОМПАНИИ

ПРОДАЖИ	2024	2025	2026	2027	2028	Итого:
Общий объем продаж, млн. руб.	6,25	12,5	20	88	450	577
Продажа комплексов, млн. руб.	5	10	15	75	400	505
Продажа услуг ПО, млн. руб.	0,25	1	2	5	30	38,5
Диагностика млн. руб.	1	1,5	3	8	20	33.5

Прогнозируемая коммерциализация за 5 лет при участии Корпорации



1 этап 10 месяцев	Затраты, тыс.руб	2 этап 4 месяца	Затраты, тыс.руб
Промышленный АРК1	14 900	Испытания и отладка АРК1	1 200
Промышленный АРК2	11 500	Испытания и отладка АРК2	1 800

7. СТАТУС ПРОЕКТА И ПЛАН ПИЛОТА

ФИО	Роль	Обязанности	Образование и регалии
Кучев Дмитрий Николаевич Опыт 5 лет	Директор	ГИП	Автор 25 научных публикаций, изобретатель, сотрудник ПНИПУ
Поезжаева Елена Вячеславовна Опыт 55 лет	Научный руководитель	Разработка конструкции и исследование АРК	Автор более 140 научных публикаций, сотрудник ПНИПУ
Тонков Евгений Юрьевич Опыт 4 года	АСУ, главный инженер	Разработка, испытания управления АРК.	Автор 4 изобретений, студент ПНИПУ
Веснин Михаил Александрович Опыт 15 лет	Бизнес интегратор	Инжиниринг, продажи.	Автор 6 изобретений, руководитель инкубатора ПНИПУ

Веснин Михаил v/w/t: 8 902 80 16 140

e-mail: m.vesnin@ciid.ru